NEWSLETTER

ANDEP SERVICIOS INFORMÁTICOS

Nº 1 – FEBRERO 2011

IBM GLOBAL FINANCING

Pág.. 3

IBM AS/400 – IBM SYSTEM I – IBM I5 – IBM POWER

Retiradas de Marketing

Pág.. 8

Mantenimiento Multimarca

Pág.. 7

POWER, preparado para la internet del futuro

Pág.. 10

Business Partner IBM

Authorized
Power Systems
Storage
System x

EDITORIAL

Con esta pequeña revista electrónica queremos acercarnos más a ustedes y sobre todo darles a conocer novedades que surgen en el día a día y que les pueden ayudar a ser más competitivos y más ágiles.

Tenemos la idea de que esta revista electrónica, salga trimestralmente y que sustituya a nuestra Guía de Marketing del Iseries, que durante 9 años la hemos estado enviando a nuestros clientes, presuntos y colaboradores.

En este primer número hemos escogido 4 temas:

1. Presentación de la financiera de IBM donde vemos las enormes ventajas de financiar con IBM.
2. Posibilidad de mantenimiento por parte de IBM de productos de otras marcas.
3. Actualidad: con anuncios de retiradas de marketing.
4. En este último articulo tocamos en profundida un tema que nos puede afectar a todos, y que ha pasado un poco desapercibido y creemos que va a ser un tema importante en los próximos años: iVP6

Esperamos que les guste esta nueva iniciativa.

Propuesta de valor de IBM Global Financing

IBM Global Financing (IGF) financia la **solución completa**.

- HW, SW, Servicios **tanto de producto IBM como no IBM** (*)

► **Flexibilidad** en sus condiciones.
Plazo: de 12 a 60 meses
Periodicidad: pagos mensuales y trimestrales, prepagables y pospagables
Carencia si necesitan empezar a pagar más tarde

►**Simplicidad** en las condiciones:
No hay gastos de apertura ni de estudio.
No solicitamos poderes ni DNI
No exigimos firma ante notario con independencia del tamaño del contrato.
No aparece en registros del Banco de España

►**Agilidad** y **Rapidez** en la gestión:
ROF : Rapid Online Financing.
Respuesta automática en 15 mins en el 50% de las ocasiones, incluyendo la evaluación financiera, y por ello, la posibilidad de emitir el contrato.

(*) Al menos un 20% ha de ser IBM o Alianzas (Motorola, Juniper, Infoprint, APC, Barco)

Business Partner IBM
Authorized
Power Systems
Storage
System x

Propuesta de valor de IBM Global Financing

Modalidades de Financiación

Arrendamiento

►Alquiler con opción a compra, donde la propiedad del bien es de IBM.
►Al finalizar el contrato de Arrendamiento, el cliente puede :

- Devolver el equipo a IBM.
- Renovar el arrendamiento por un año
- Ejercer la opción a compra de los equipos.

Según el valor de la opción a compra, existen dos modos:

FPO	Duración del contrato	1%
FMV	Duración del contrato	Valor ,Mercado

Préstamo

►Préstamo bancario, que se amortiza y deduce según Ley.
►La propiedad del bien es del cliente.
►SW OEM o Servicios de los BPs

Ambas opciones en un <u>único contrato</u>

Business Partner IBM
Authorized
Power Systems
Storage
System x

Propuesta de valor de IBM Global Financing

POR QUÉ FINANCIAR CON IBM GLOBAL FINANCING

Beneficios del cliente:

►Distribuye la inversión en el tiempo

►Flexibilidad en las condiciones de IGF

►Simplicidad en la contratación

►Solución completa

►Renovación tecnológica (FMV)

►Restricción al crédito

Business Partner IBM
Authorized
Power Systems
Storage
System x

Propuesta de valor de IBM Global Financing

PROMOCIONES PRIMER TRIMESTRE 2011

Brand / Promoción	Oferta	Producto elegible	Tipo de contrato
IBM Hardware	12 meses 0%	IBM Power IBM Storage	▪ Arrendamiento FPO (de 20.000€ a 300.000€) ▪ Préstamo (de 4.000€ a 300.000€)
IBM Software		Todo el Software IBM OTC	
IBM Hardware	Super Zero 12 meses 0%	System x	▪ Arrendamiento FPO (de 20.000€ a 300.000€) ▪ Préstamo (de 4.000€ a 300.000€)
"JumpStart"	3 meses de carencia + 36 meses	Todos los productos IBM (Hardware, Software & Servicios) **y no IBM**	▪ Arrendamiento FMV, FPO, y préstamo (de 20.000€ a 300.000€)

Business Partner IBM
Authorized
Power Systems
Storage
System x

MANTENIMIENTO MULTIVENDOR

Los Servicios de Mantenimiento Multivendor permiten al cliente la gestión unificada de sus sistemas

• **¿ Qué ofrece IBM ?**

– **Interlocutor único** de los niveles de servicio para cualquier tipo de incidencia o necesidad de soporte del Cliente

– Flexibilidad y libertad para integrar las arquitecturas informáticas y de comunicaciones más adecuadas a las necesidades del Cliente

– Capacidad de **análisis** de productos HW y SW involucrados en una red, así como su comportamiento, basado en estadísticas de servicios y **rendimiento.**

– **Soportamos:** Sun, HP, CISCO, equipos microinformática, TPVs, sistemas de autoservicio y dispensación de dinero, periferia y terminales de grandes sistemas.

• **Ventajas de IBM**

– **Interlocutor único** de los niveles de servicio para cualquier tipo de incidencia o necesidad de soporte del Cliente

– Aprovechar las sinergias permitiendo reducir los costes del cliente en mantenimiento.

Business Partner IBM
Authorized
Power Systems
Storage
System x

RETIRADAS DE MARKETING

►V5R4

Retirada de marketing de la V5R4: A partir del próximo ***27 de Mayo*** ya no será posible hacer un pedido de la V5R4.
Para todos aquellos clientes que tengan SWMA (Software Maintenance) deberán cerciorarse que piden la V5R4 antes de dicha fecha o no tendrán posibilidad de pedirla aunque tengan SWMA.
Solo afecta a la venta o pedido de dicho producto.
El soporte se sigue manteniendo y no hay previsión ni fecha prevista de retirada de soporte.

►UPGRADE POWER5 A POWER6

Retirada de marketing del upgrade de POWER5 a POWER6: **esta vía de upgrade se retira el** 11 de Mayo.

Las vías de upgrade que se retiran son:

Del System i 520/525	al Power 520	Anuncio: Oct 19, 2010	Efectivo: May 2011
Del System i 550	al Power 550	Anuncio: Oct 19, 2010	Efectivo: May 2011
Del System i 570	al Power 595	Anuncio: Oct 19, 2010	Efectivo: July 2011
Del System i 595	al Power 595	Anuncio: Oct 19, 2010	Efectivo: July 2011

Business Partner IBM
Authorized
Power Systems
Storage
System x

RETIRADAS DE MARKETING

► POWER6

Con fecha 27 de mayo:

Los siguientes modelos se retiran de marketing (POWER6 systems coincidiendo con la retirada de la IBM i V5R4):

Modelo 520: 8203-E4A
Modelo 550: 8204-E8A

Con fecha 29 de Abril

JS23 y JS43: 7888-23X

Con fecha 29 de Julio

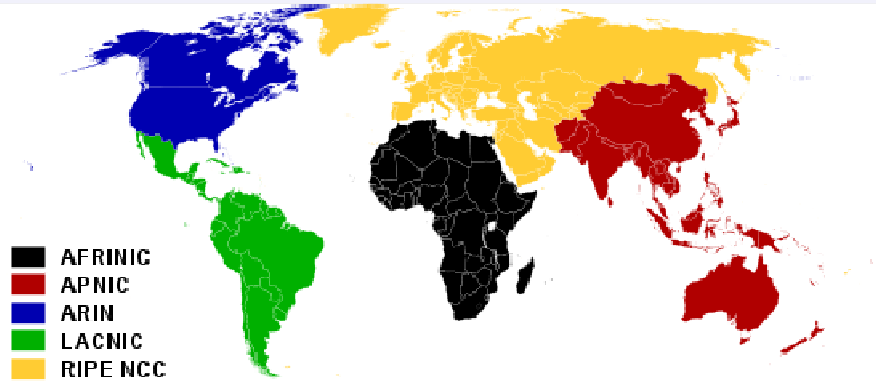
9119-FHA

Business Partner IBM
Authorized
Power Systems
Storage
System x

El Power ya está preparado para la internet del futuro

El 1 de febrero de 2011, IANA (Internet Assigned Numbers Authority) asignó dos de los siete últimos grandes bloques de direcciones IPv4 disponibles a APNIC (Asia-Pacific Network Information Centre), por tanto, a partir de ahora entra en vigor la normativa donde se establece que los últimos cinco bloques de direcciones IPv4 se repartirán entre las cinco agencias de registros regionales de Internet del mundo (Ver Mapa).

Después de este reparto, los RIR (Regional Internet Registries) de cada Agencia no podrán solicitar nuevas direcciones IPv4 cuando agoten el último bloque entregado por IANA puesto que no hay más.



Business Partner IBM
Authorized
Power Systems
Storage
System x

El Power ya está preparado para la internet del futuro

Las actuales direcciones de Internet se basan en IPv4 y como estás se están agotando ha llevado a varias grandes compañías a unirse a ISOC (The Internet Society) para realizar un experimento global: el World IPv6 Day.

Cada dispositivo que se conecta a Internet requiere un identificador. La primera versión comercial del Protocolo de Internet tenía direcciones con una longitud de 32 bits, es decir 2^32 direcciones (unos 4.000 millones).

Teniendo en cuenta la población del planeta, y que además tenemos cada uno varios dispositivos y además que empezamos a conectar aparatos de todo tipo, sensores, etc., es lógico que llegue un momento en que esos 4.000 millones de direcciones ya no sean suficientes .

Si no cambiamos a IPv6, Internet no puede crecer, y por tanto, no podrán conectarse nuevos usuarios ni nuevos dispositivos, o incluso usuarios actuales con IPv4 no podrán conectarse a nuevos usuarios con IPv6.

Los usuarios finales no tienen que hacer nada más que activar IPv6 en sus ordenadores, e incluso esto ya está hecho en muchos sistemas operativos modernos

Business Partner IBM
Authorized
Power Systems
Storage
System x

El Power ya está preparado para la internet del futuro

¿Tenemos otras alternativas?

No hay otras alternativas. IPv6 es la única. Creo que el mensaje tiene que ser:

Internet no deja de funcionar en este momento, pero no hay que dormirse.

Es un riesgo que las empresas no tenga planes de migración a IPv6, pensemos que cada vez más las empresas hacen una cifra importante de sus negocios a través de Internet.

Las empresas han de ser conscientes de la imperiosa necesidad de IPv6 y pedirlo a sus proveedores y, si es preciso, buscar proveedores, productos y servicios alternativos.

A día de hoy IBM i está totalmente preparado, por tanto, no hay Nada que lo separe de tener una infraestructura IPv6 completamente operativa.)